

REPRENEUR D'ENTREPRISE

Vous souhaitez être guidé par un spécialiste pour réaliser dans les meilleures conditions de sécurité et de fiabilité votre projet de reprise : nous vous proposons notre **Parcours pour Réussir**



1 - Etude de votre projet

- Analyse de sa faisabilité
- Evaluation de ses Points forts/ points faibles
- Etapes et calendrier

2 - Recherche et sélection des cibles

- Communication avec votre accord de votre dossier à nos partenaires
- Contact avec les vendeurs et pré-analyse des dossiers

3 - Diagnostic et estimation de la cible

- Analyse du marché et du positionnement de la cible
- Diagnostic des fonctions : Management, Production, Commerciale, Administrative
- Analyse de la situation juridique, fiscale, sociale, financière et comptable
- Estimation de la fourchette de prix

4 - Business Plan

- Etude des besoins et choix des financement:
- Elaboration des états prévisionnels : compte de résultat, budget, plan de trésorerie
- Constitution du dossier de financement

5 - Recherche de financement

- Sélection du ou des partenaires financiers
- Présentation du dossier et négociation
- Réponses aux demandes d'information

6 - Assistance à la négociation

- Rédaction de la lettre d'intention
- Coordination et suivi de la rédaction des accords et des actes (Protocoles, Garantie Actif / Passif, Pacte d'actionnaire...)

7 - Choix du statut

- Analyse de votre situation actuelle
- Analyse de vos objectifs professionnels
- Orientation vers le statut le plus adapté :
 - Forme juridique de l'exploitation,
 - Régime fiscal,
 - Prévoyance, Protection sociale, Retraite

8 - Accomplissement des formalités

- Création, Immatriculation, CFE, Formalités
- Adhésion aux caisses
- Contrat d'assurance...

9 - Audits approfondis et préconisations

- Adaptation de l'organisation
- Impact de l'audit sur le prix d'acquisition

10 - Assistance à la prise de possession

- Organisation administrative, comptable, sociale et juridique
- Comptabilité générale, analytique, budgétaire
- Paie et déclarations fiscales
- Déclarations fiscales
- Mise en place des outils de gestion
- Suivi des garanties Actif / Passif

11 - Analyse des 1ers mois d'activité

- Rapprochement Prévisions / Réalisations
- Analyse des écarts
- Aide à la recherche de prises d'amélioration

